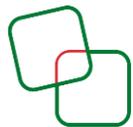




LA NUOVA
DISCIPLINA
SULLA
CESSIONE DEI
PRODOTTI
AGRICOLI E
ALIMENTARI



L'ambito di
applicabilità

Quali sono i contratti con controparti internazionali soggetti a questa disciplina?



I contratti quadro

Come redigere un "contratto quadro" di vendita B2B o a clienti panettieri per tutti i casi di singola vendita e non di vendita continuativa periodica?

In che termini può essere inserita tra le condizioni generali dell'Accordo Quadro una clausola a tutela di un'eventuale variazione del listino prodotti a fronte di eventi straordinari? È legittimo richiamare gli articoli 1467 e 1664 del Codice Civile?



I documenti di trasporto

Chiedo se si può fare un passaggio sui documenti di trasporto (ddt-cmr): cosa è obbligatorio, di chi è la responsabilità della corretta compilazione e quali sanzioni sono previste nel caso di contestazioni.



Gli acquisti di
commodities
tramite
mediatori

Come devono essere affrontate le particolarità degli acquisti di
commodities tramite mediatori.



La durata di
12 mesi

Finora consideravamo "accordo scritto" anche la semplice conferma d'ordine completa dei requisiti cogenti ex art 62. Inoltre, **cosa inserire per derogare la durata minima di 12 mesi?** Da Industria di prima trasformazione (molino a grano tenero) quale noi siamo a industria o altro cliente il periodo di somministrazione è svariato e 12 mesi NON sono la prassi né sono necessariamente a tutela della parte debole (solitamente noi)

Quali attività rientranti nel canale di distribuzione "horeca" consentono di andare in deroga rispetto al periodo prefissato in 12 mesi del rapporto commerciale?

Chiedo di approfondire la modalità di determinazione del termine di decorrenza nei contratti di cessione con consegna pattuita su base periodica



Il prodotto alimentare

La nostra azienda acquista riso, lo cuoce e lo vende precotto in sacconi. È sicuramente un prodotto alimentare. È anche un prodotto agricolo interessato dalla normativa?

Approfondimento sui prodotti vitivinicoli: il vino è considerato prodotto agricolo/alimentare anche tra due operatori commerciali?

Per classificare tra prodotti deperibili e non deperibili fa testo la shelf life del prodotto o la scadenza riportata in etichetta?



I termini di pagamento

L'art.4 comma 1, del D.Lgs. n. 198/2021, lett. a) e b), fa riferimento quale “dies a quo” dal quale scattano i 30 o i 60 gg come termine di pagamento sostanzialmente a due ipotesi: la prima è quella del termine del periodo di consegna convenuto che non può comunque essere superiore ad un mese, **mentre la seconda è rappresentata dalla data in cui è stabilito l'importo da corrispondere per il periodo di consegna, a seconda di quale delle due date sia successiva. Questa seconda ipotesi in cui – supponiamo - la fissazione del prezzo segue il momento della consegna (e quindi il rapporto appare per certi versi claudicante perché ab initio il prezzo deve essere quantomeno determinabile) a quali prassi commerciali si riferisce?**



I termini di pagamento

Focus particolare sui termini di pagamento. I **60 giorni data consegna sono derogabili se l'accordo viene preso in sede di contratto e quindi contestualmente alla definizione del prezzo?**

Con riferimento al termine di pagamento di 60 gg da DDT o dalla data in cui il prezzo diventa certo, **è corretto interpretare il secondo limite come la data di ricevimento della fattura elettronica?** Se è corretto **è possibile fissare come scadenza un limite inferiore tipo 60 gg data fattura?** **Se si mantiene un termine superiore concordato con il cliente vengono comunque applicate sanzioni? se sì a chi?** In presenza di prodotti finiti che contengono materie prime non quotate in mercati regolamentati come **è possibile fissare nei contratti regole per la determinazione dei listini di vendita?** **Se i clienti non firmano i contratti quadro a chi viene applicata la sanzione? E' sufficiente dimostrare l'invio via pec o raccomandata per evitarla?**

Come gestire i termini di pagamento per fatture differite rispetto alla consegna che è giornaliera o quasi. Si può nel contratto inserire che la data di decorrenza dei 30 gg per il pagamento, decorre dalla data di emissione o ricevimento della fattura, la quale deve essere emessa con cadenza quindicinale o mensile senza incorrere in pratiche sleali?



I termini di pagamento

Il venditore ha l'obbligo o la facoltà di sottoscrivere il contratto? La questione nasce dal fatto che per la nostra società è impossibile procedere alla stesura di contratti con le migliaia di piccoli acquirenti del settore tradizionale.

Considerata poi la volatilità del prezzo della merce, la durata minima di 12 mesi è impossibile da pattuire, coi piccoli clienti non può essere rinviata ad eventi certi (es. listini di borsa).

La previsione che il termine (massimo) di pagamento decorre “dalla data in cui viene stabilito l'importo da corrispondere”, in concreto corrisponde alla data di emissione della fattura?

Vorremmo capire come si conteggiano le scadenze dei pagamenti, o **meglio vorremmo capire le responsabilità nel caso di pagamenti ai fornitori tramite ricevuta bancaria, se il fornitore emette la riba ad una scadenza superiore a quanto previsto, noi possiamo incorrere in sanzioni?**



CONTATTI

Foro Buonaparte, 22
20121 Milano
T. +39 02 87239400

massimo.maggiore@emlex.it [o nome
altro/i avv]
emlex.it