



Il supporto SACE nella gestione dei rischi politici e commerciali nel Maghreb

Alberto Turchetto

Udine, 28 Aprile 2015

Il Gruppo SACE

Company Profile

SACE, l'Export Credit Agency italiana, promuove l'export e gli investimenti italiani all'estero, supportando l'internazionalizzazione delle aziende e i progetti di interesse strategico per il paese. Il Gruppo offre servizi di export credit, assicurazione del credito, protezione degli investimenti all'estero, garanzie finanziarie, cauzioni e factoring.

SACE assiste i suoi 25.000 clienti in 189 paesi, garantendo flussi di cassa più stabili e trasformando i rischi di insolvenza in opportunità di sviluppo.



Export Credit, Project & Structured Finance, protezione degli investimenti, garanzie finanziarie e cauzioni. «*Entry point*» per banche e imprese coinvolte in attività di export e internazionalizzazione



Assicurazione del credito a breve termine, cauzioni e rischi della costruzione



Acquisizione informazioni commerciali, gestione istruttoria e recupero crediti



Servizi di factoring e smobilizzo dei crediti verso la Pubblica Amministrazione

Storia

1977



Creazione di SACE come sezione speciale dell'Istituto Nazionale Assicurazioni (INA)

2004



Trasformazione in società per azioni controllata al 100% dal MEF

SACE entra nel mercato della assicurazione del credito a breve termine tramite la costituzione di SACE BT

2005



SACE BT entra nel mercato delle cauzioni con l'acquisizione di Assedile, in seguito fusa in SACE BT

2007



SACE BT costituisce SACE SRV, società specializzata in acquisizione di informazioni commerciali, gestione istruttoria e recupero crediti

2010



Costituzione di SACE FCT: SACE entra nel mercato del factoring

2012



SACE viene acquisita da Cassa Depositi e Prestiti

2014



SACE entra nel mercato dei fondi con Fondo Sviluppo Export

SACE: vicini alle imprese in Italia ...



Rete Domestica

- 4 sedi territoriali e 9 uffici territoriali
- 42 agenti*

* Limitatamente alle attività di assicurazione del credito, cauzioni e rischi della costruzione

... e all'estero



Rete estera

- 8 uffici di rappresentanza a presidio delle aree emergenti
- 1 Desk c/o ATI a Nairobi

Il modello di business

Operatività tradizionale

Obiettivo: sostenere le esportazioni e gli investimenti italiani

Credito
all'esportazione

Politic Risk Insurance
(PRI)

- Operatività tradizionale svolta a condizioni non marketable

- Attività non regolamentate in sede internazionale: garanzie e coperture assicurative relative ad operazioni di investimento all'estero

Normativa di riferimento:

- OCSE (Consensus)
- D. lgs. 143/98
- Union De Berne
- Comunicazione Commissione UE 97/C281/03

Normativa di riferimento:

- D. lgs. 143/98

Interesse Italiano / Nuovo perimetro

Obiettivo: sostenere l'internazionalizzazione delle imprese italiane e gli interessi strategici del Paese

Internazionalizzazione

Market Window

- Garanzie finanziarie, emesse a condizioni di mercato e non necessariamente collegate all'attività di export, a sostegno delle attività di penetrazione dei mercati globali da parte delle imprese italiane e loro controllate.

Normative di riferimento:

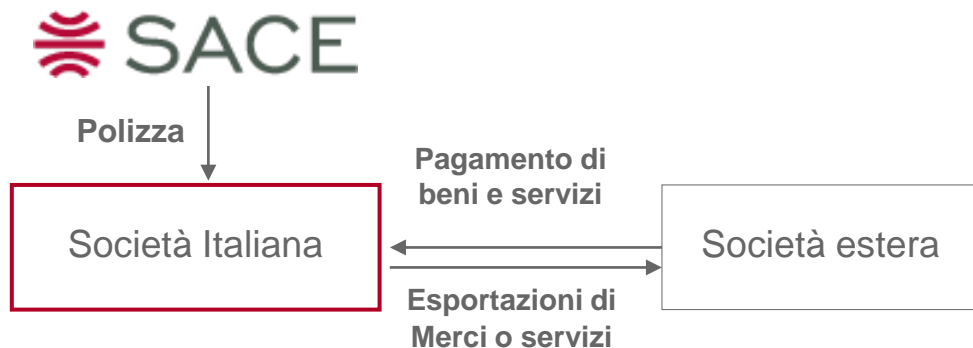
- Delibera CIPE 2004
- Decreto Competitività 2005

- Garanzie finanziarie, emesse a condizioni di mercato, per operazioni d'interesse strategico per l'Italia (infrastrutture, energie rinnovabili, etc) sotto i profili della sicurezza, della competitività economica e dell'attivazione di processi produttivi e occupazionali

Normativa di riferimento:

- Legge Finanziaria 2007

Credito all'esportazione: Credito Fornitore



Prodotto

- **Cos'è:** Copertura dei rischi di credito, produzione ed indebita escussione delle fidejussioni, fino al 100% dell'importo richiesto
- **Assicurato:** Aziende Italiane e/o controllate/collegate estere

Vantaggi

- Concessione di **dilazioni di pagamento più lunghe** alle controparti estere: possibilità di acquisire nuovi clienti senza incorrere nel rischio di mancato pagamento delle proprie forniture
- **Monetizzazione dei crediti**, tramite la cessione del contratto di Assicurazione ad una banca, a seguito di sconto pro-soluto dei titoli di credito (**Voltura di Polizza**)
- **Tempi contenuti per l'indennizzo**





EXPORT ASSICURATO IN UN CLICK

[Domande su ExportPlus](#)
[Richiesta di Accreditamento](#)
[Modulo di Contatto](#)

username

password

Entra

[recupera la password](#)

Benvenuti in ExportPlus,

il portale online di SACE per servizi veloci a **condizioni vantaggiose**.

Più grandi con meno rischi

Con ExportPlus, SACE si conferma partner ideale per tutte le attività di espansione commerciale e di investimento all'estero.

Un servizio per ogni esigenza

ExportPlus è una piattaforma online in cui le **aziende** e le **istituzioni finanziarie** possono trovare prodotti personalizzati per le proprie esigenze di assicurazione del credito e protezione degli investimenti.

100% Sicurezza

La piattaforma ExportPlus permette la completa trasparenza del rapporto SACE/Assicurato, grazie all'utilizzo di strumenti tecnologici come la posta certificata e la condivisione degli archivi digitali in totale sicurezza.



SACE è oggi partner di **Borsa Italiana** nel programma **Elite**, una piattaforma di servizi integrati dedicati allo sviluppo di competenze industriali, finanziarie e organizzative per vincere le sfide dei mercati internazionali.

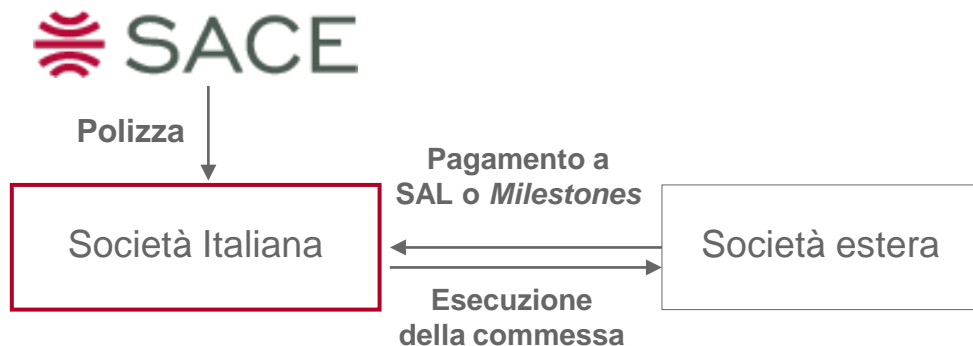
[Accedi alla pagina di dettaglio ed inserisci il codice Elite](#)

Per maggiori informazioni:

- ➔ [Visita la pagina dedicata alle Domande su ExportPlus](#)
- ➔ [Compila il modulo di contatto](#)

Per assistenza:

Credito all'esportazione: Polizza Lavori



Prodotto

- **Cos'è:** copertura dei rischi di produzione, credito abbinati Indebita escussione fideiussioni, distruzione danneggiamento e requisizione confisca
- **Assicurato:** imprese di costruzione/ impiantistica italiane (o loro partecipate estere) impegnate in lavori e/o forniture con posa in opera all'estero che prevedono termini di regolamento a SAL o a Milestones

Vantaggi

- **Cessione** dei diritti di polizza, mitigant per l'ottenimento di finanziamenti da parte del sistema bancario (es. pre-shipment)





Assicurazione credito: SACE BT

- Copertura assicurativa sui crediti di BT **personalizzate** (vs globale)
- Gestione totalmente online
- Cessione diritti di polizza per facilitare accesso alla liquidità



Clienti

Assicura le vendite di specifici clienti (max 10)

Dedicata a chi ha pochi clienti o **a chi si affaccia per la prima volta all'export**



Open

Assicura liberamente i clienti

Dedicata a chi vuole **incrementare la sua penetrazione all'export** senza focalizzarsi su specifici Paesi



Paesi

Assicurazione Crediti verso specifici Paesi (max 5)

Dedicata a chi è presente o intende sviluppare il proprio **business in specifici Paesi**

Protezione degli investimenti all'estero

Esproprio

Restrizioni Valutarie

Guerre e Disordini Civili

Copertura assicurativa del valore dell'investimento contro la perdita o il mancato rimpatrio del capitale investito per effetto di eventi di natura politica

Vantaggi

- Possibilità di espandersi all'estero in paesi ad alto potenziale ma non privi di rischio politico e normativo
- Flessibilità della copertura (potendo selezionare i singoli rischi assicurabili)
- Miglioramento dei termini di finanziamento grazie alla cessione dei diritti di polizza alla banca finanziatrice



Garanzie per l'internazionalizzazione



Prodotto

- La garanzia SACE è a **prima richiesta, irrevocabile e incondizionata** a favore della banca finanziatrice

Vantaggi

- Accesso a finanziamenti con durate più lunghe
- Disponibilità a finanziamenti di importi maggiori



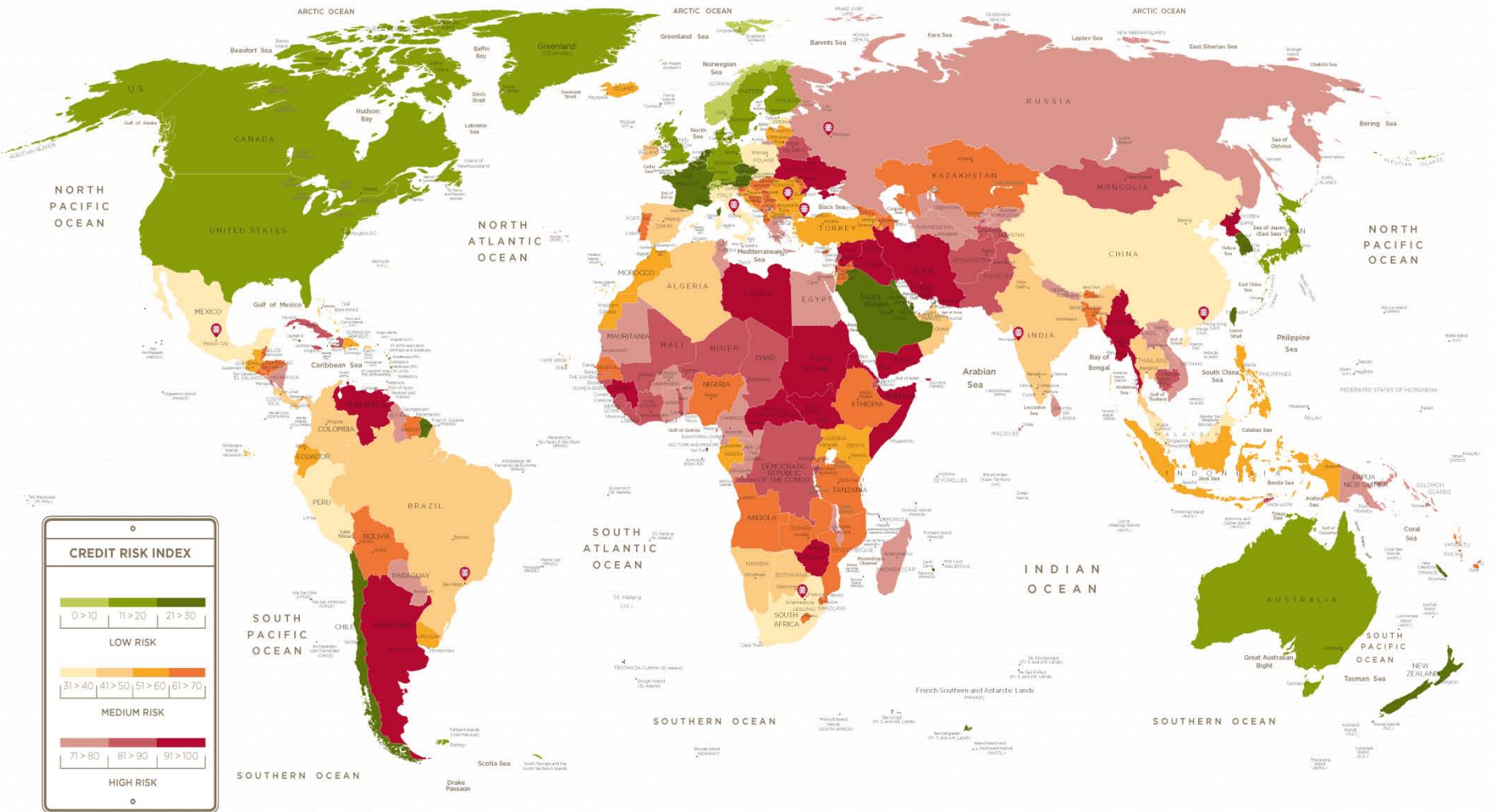
Attività finanziabili

Sono finanziabili le seguenti attività di investimento in Italia e all'estero:

- a. Costi di impianto ed ampliamento
- b. **Costi promozionali e pubblicitari**
- c. Costi di ricerca e sviluppo capitalizzati in bilancio
- d. **Diritti di brevetto industriale e diritti per utilizzo delle opere dell'ingegno**
- e. Spese per tutelare il "*Made in Italy*" (marchi, brevetti, applicazione denominazione origine controllata)
- f. **Concessioni, licenze, marchi e diritti simili**
- g. Acquisto o ristrutturazione di beni immobili (anche ad uso ufficio)
- h. **Costi relativi all'acquisto di terreni**
- i. Acquisto, riqualificazione o rinnovo degli impianti e macchinari
- j. **Acquisto o rinnovo di attrezzature industriali e commerciali**
- k. Spese per partecipare a fiere internazionali tenute in Italia
- l. **Spese per partecipare a fiere e mostre all'estero**
- m. Spese per acquisire partecipazioni non finanziarie in imprese estere
- n. **Spese relative a consulenze specialistiche per la predisposizione di accordi di cooperazione e Joint Venture con imprese estere (valutazione fiscale, legale, finanziaria, progettazione ed engineering)**
- o. Spese relative all'approntamento di beni e/o servizi o l'esecuzione di lavori commissionati da committenti esteri (capitale circolante *)

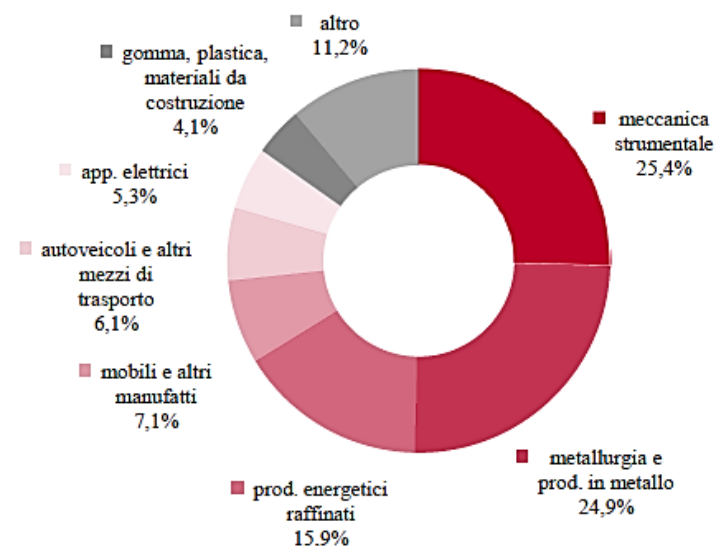
* Il mutuo non potrà essere utilizzato per l'approntamento di contratti di fornitura all'estero che risultino già presenti nel portafoglio dell'impresa beneficiaria alla data di erogazione del finanziamento. La quota di mutuo destinata al finanziamento non potrà eccedere il 20% del totale dell'importo mutuato.

Country Risk Map 2015

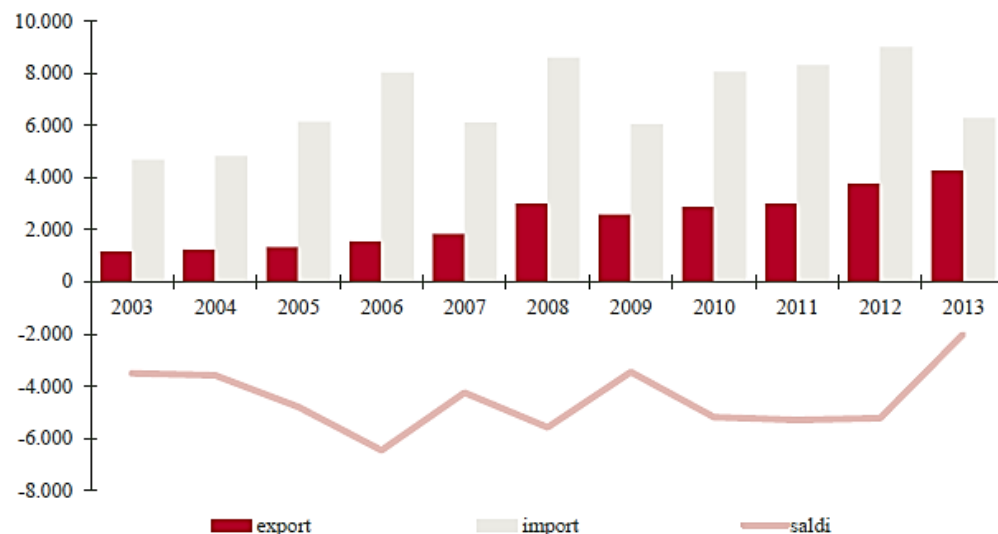


L'interscambio commerciale dell'Italia con l'Algeria, 2013

ESPORTAZIONI IN ALGERIA PER SETTORI (2013,%)



INTERSCAMBIO COMMERCIALE CON ALGERIA (2003-2013), € milioni



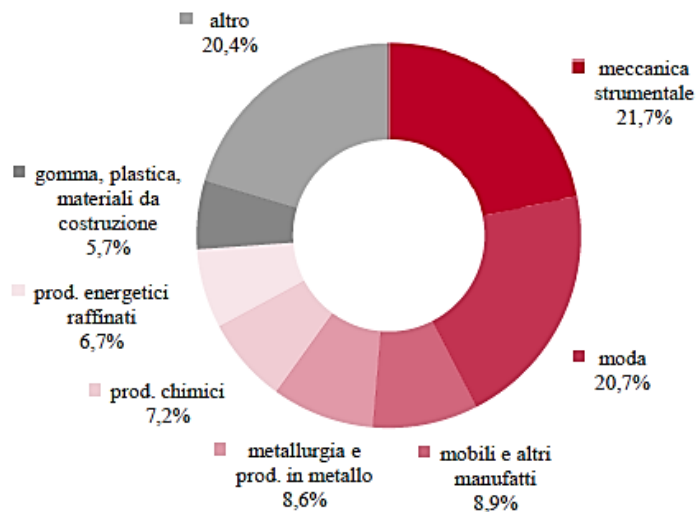
- Import 2013 dall'Algeria: EUR 6,3 mld
- Export 2013 verso l'Algeria: EUR 4,2 mld
- L'Italia è il 3° partner commerciale (dopo Francia e Cina)
- L'Italia è tra i principali investitori nel paese con investimenti concentrati nel settore energia ed elettrico

Condizioni di assicurabilità

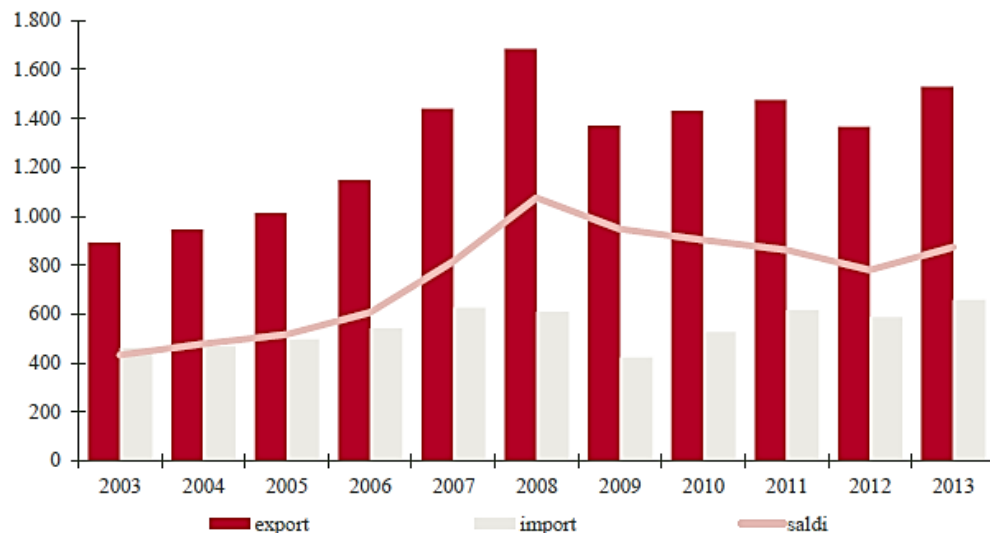
Rischio sovrano	Senza condizioni
Rischio bancario	Senza condizioni
Rischio privato	Senza condizioni
Volturabilità	Si

L'interscambio commerciale dell'Italia con il Marocco, 2013

ESPORTAZIONI IN MAROCCO PER SETTORI (2013,%)



INTERSCAMBIO COMMERCIALE CON MAROCCO (2003-2013), € milioni



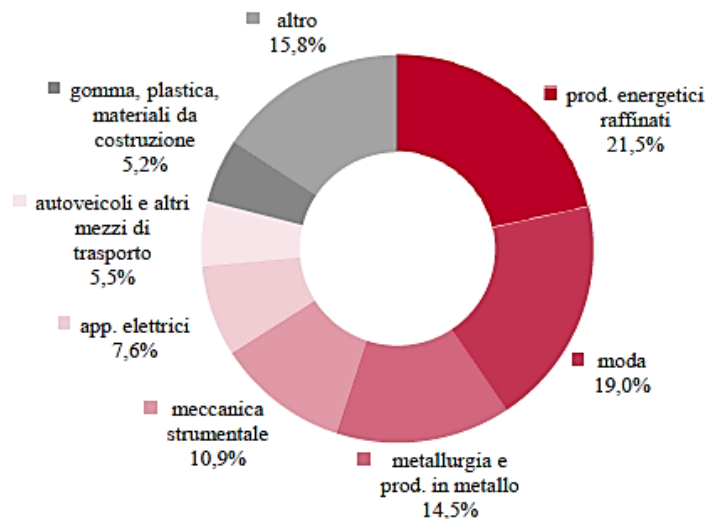
- Import 2013 dal Marocco: EUR 0,65 mld
- Export 2013 verso il Marocco: EUR 1,5 mld
- Considerevoli investimenti italiani presenti nel settore della logistica, trasporto passeggeri e dei servizi
- L'Italia si colloca all'undicesimo posto per IDE nel paese nel 2013

Condizioni di assicurabilità

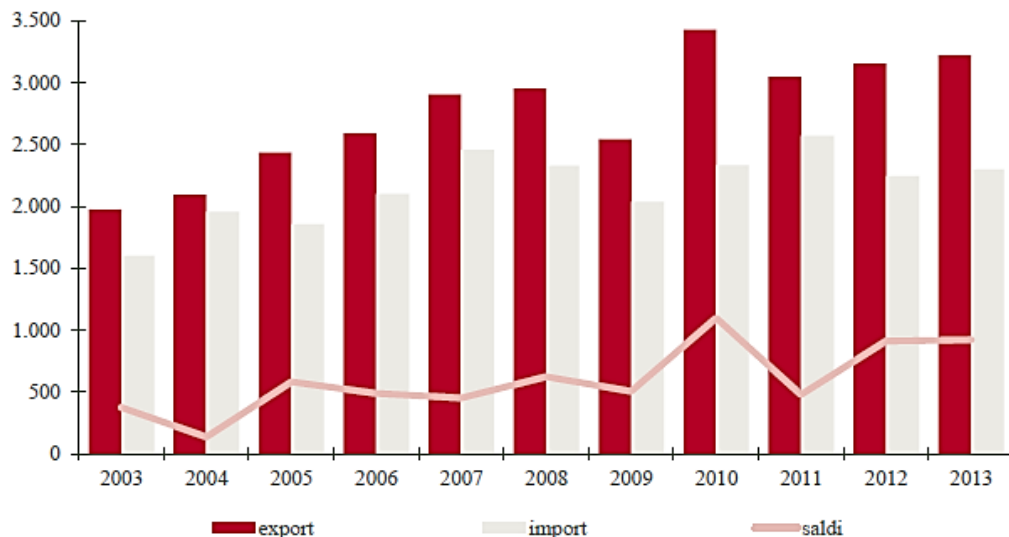
Rischio sovrano	Senza condizioni
Rischio bancario	Senza condizioni
Rischio privato	Senza condizioni
Volturabilità	Sì

L'interscambio commerciale dell'Italia con la Tunisia, 2013

ESPORTAZIONI IN TUNISIA PER SETTORI (2013,%)



INTERSCAMBIO COMMERCIALE CON TUNISIA (2003-2013), € milioni



- Import 2013 dalla Tunisia: EUR 2,3 mld
- Export 2013 verso la Tunisia: EUR 3,22 mld
- L'Italia è tra i principali investitori stranieri in Tunisia, insieme a Francia, Germania e Gran Bretagna. Le imprese italiane sono attive soprattutto nel settore tessile

Condizioni di assicurabilità

Rischio sovrano	Senza condizioni
Rischio bancario	Senza condizioni
Rischio privato	Senza condizioni
Volturabilità	Sì



Grazie per l'attenzione!

Alberto Turchetto

Responsabile Friuli Venezia Giulia, Treviso e Belluno

Via Torino, 105/e - 30172 Venezia

Tel. +39 041 2905116 - fax +39 041 2905103

Mob. +39 335 5819415 - email: A.Turchetto@sace.it