

Banca Antonveneta al fianco delle Imprese associate a Unindustria Udine per superare la congiuntura in atto

Udine, 19 Giugno 2012

Si informano i destinatari di queste schede che il presente documento non è da considerarsi esaustivo ed ha solo scopi informativi. Pertanto esso non costituisce, e non dovrà essere interpretato, come proposta, offerta, sollecitazione o raccomandazione ad operare l'acquisto di prodotti o servizi ovvero a stipulare qualsiasi contratto, in quanto lo stesso non contempla tutte le informazioni previste dalle norme sulla Trasparenza dei Servizi Bancari e Finanziari. Prima dell'acquisto dei prodotti, per quanto riguarda i prezzi e le condizioni applicati, hanno valore esclusivamente e, pertanto, dovranno essere esaminati: l'Avviso, il Foglio Informativo ed il Documento di Sintesi ed a richiesta dell'interessato, lo Schema di contratto



ANTONVENETA
GRUPPO MONTEPASCHI

Sintesi dell'accordo

Plafond e prodotti finanziari per la copertura di necessità a “mediotermine”

Partnership di garanzia

Prodotti per la copertura delle necessità “correnti”

Focus group su Paesi esteri

Plafond finanziario

I prodotti finanziari stanziati dalla Banca e di seguito sinteticamente illustrati, sono finalizzati a:

Coprire le necessità di circolante (credito a breve)

Coprire gli investimenti o ripristinare un equilibrato rapporto di liquidità (credito a Mlt). A fronte delle necessità a Mlt, la Banca stanZIA un plafond ad hoc di

€ 50 milioni

Inoltre, relativamente al credito a mlt di scopo, la Banca è impegnata a ricercare le migliori opportunità di funding esistenti sul mercato, per consentire un più agevole accesso al credito da parte delle imprese, nonché per creare i presupposti per ottenere le migliori condizioni possibili. A tal proposito la ricerca riguarderà il funding: BEI – Banca Europea degli Investimenti; CDP – Cassa depositi e prestiti; Fondi di rotazione Regionali.

Nel caso di utilizzo della provvista CDP, Antonveneta riconoscerà un vantaggio alle Imprese pari allo 0,60%. Tale percentuale verrà portata in deduzione dello spread la cui misura, al lordo del “vantaggio”, oscillerà nell’ambito del range 4,50% - 7,50%. Lo spread verrà modulato sulla base della scadenza dell’operazione creditizia (2/5 anni) e del rating di controparte.

Partners di garanzia

La Banca riconosce, inoltre, un particolare potere mitigatorio alle garanzie da intermediari finanziari vigilati ex art. 107 del Tub che rilasciano garanzie “sul patrimonio a prima richiesta”. In più, allorquando ricorrano le condizioni per richiedere la controgaranzia del Fondo di garanzia per le Pmi (e quindi dello Stato) a fronte dell’impegno del partner di garanzia a richiedere la controgaranzia, la Banca la considera da subito come acquisita, superando in tal modo le lungaggini che tale procedura richiede. Gli effetti di tali scelte conferiscono alle richieste di fido assistite da tali garanzie facilità di accesso al credito, pricing agevolato e tempestività nelle risposte.

I partners di garanzia sono i principali intermediari vigilati operanti nel Triveneto.

Plafond creditizio di 50 €mio Prodotti disponibili

Patto

Contratto evoluto attraverso il quale la Banca delibera una o più linee di credito a medio/lungo termine e s'impegna subito a renderle disponibili in un periodo di tempo prestabilito (massimo 60 mesi).

Si rivolge alle imprese (PMI) interessate ad un sostegno creditizio tale da **consentire la copertura di un programma d'investimenti materiali ed immateriali.**

L'impresa (PMI) presenta un business plan pluriennale e traccia un determinato percorso di crescita che implicherà investimenti e, di riflesso, necessità di capitali di finanziamento e di funzionamento.

La Banca delibera la somma massima di rischio che è disponibile ad accordare nel periodo di validità del business plan, **segmentandola tra varie tipologie di finanziamento a medio/lungo termine sulle quali si potrà concretizzare l'utilizzo.**



Plafond creditizio di 50 €mio Prodotti disponibili

PRESTITO PARTECIPATIVO

Finanziamento con ammortamento graduale del capitale finalizzato a sostenere le necessità di **ristrutturazione finanziaria** del richiedente, agevolando al contempo un programma di ricapitalizzazione aziendale.

Il prestito partecipativo consente alla società finanziata di realizzare un graduale aumento di capitale senza ricorrere all'ingresso di nuovi soci e quindi senza diminuire la propria autonomia gestionale.

Ai fini della remunerazione del finanziamento, la società finanziata potrà optare tra 2 possibilità e cioè:

1. tasso variabile maggiorato di uno spread correlato al rating del cliente;
2. tasso variabile da integrare composto da un parametro variabile + uno spread inferiore a quello dell'opzione 1 + uno spread aggiuntivo (o integrativo), commisurato ai risultati economici del mutuatario e calcolato in percentuale del Risultato Operativo Lordo.

Plafond creditizio di 50 €mio Prodotti disponibili

MUTUO FLESSIBILE

Finanziamento a medio/lungo termine con ammortamento graduale del capitale con previsione contrattuale di sospensione del pagamento della rata e relativo allungamento del periodo di ammortamento.

Il prodotto è stato studiato **per assistere le aziende che necessitano della copertura finanziaria di investimenti e circolante e che, per la particolare attività svolta** (stagionalità della produzione, commesse, eccetera), **sono soggette a possibili tensioni finanziarie e, di conseguenza, intendono preconstituirsi la possibilità di sospendere, per un numero limitato di rate, il pagamento del finanziamento.**

Le rate del finanziamento possono essere a tasso fisso o variabile e comprendono uno spread correlato al rating del cliente.

Il diritto di sospendere il pagamento della rata può essere esercitato dopo il pagamento iniziale di almeno 2 rate semestrali di ammortamento (o 4 trimestrali o 12 mensili) e per 2 volte non consecutive (4 volte in caso di rate trimestrali, di cui non più di 2 consecutive e non più di 2 per anno solare, oppure 12 volte in caso di rate mensili, di cui non più di 6 consecutive e non più di 6 per anno solare).

Il finanziamento prevede la facoltà di rimborso parziale o integrale del finanziamento, senza costi aggiuntivi.

Copertura delle necessità di circolante Prodotti disponibili

Working Capital “finanziamento del circolante”

Cos'è	Finanziamento a breve termine (max. 12 mesi)
Scopo	Finanziare la ripresa degli investimenti aziendali in capitale circolante
Beneficiari	Imprese
Garanzie	Garanzia confidi od altro organismo di garanzia con grado di copertura di almeno il 50%; in aggiunta viene richiesta la canalizzazione sulla Banca di una percentuale dei ricavi aziendali
Tasso / Frequenza di rimborso	Variabile + spread da modulare sulla base del rating dell'impresa richiedente. La frequenza di rimborso è trimestrale

Copertura delle necessità di circolante Prodotti disponibili

Made in Italy “ricerca nuovi mercati o controparti sull'estero”

Cos'è	Finanziamento a breve termine (max. 12 mesi)
Scopo	Finanziare le necessità di circolante delle aziende abituali esportatrici, generate dalla ricerca di nuovi mercati di sbocco o dalla ricerca di nuove controparti commerciali operanti su mercati esteri già “coperti”
Beneficiari	Imprese "esportatori abituali"
Importo	Somma pari al 50% del valore delle esportazioni/introiti realizzati nell'anno solare precedente od in previsione nell'anno in corso
Tasso	Variabile + spread da modulare sulla base del rating dell'Impresa richiedente.

Copertura delle necessità di circolante

Prodotti disponibili

Acquisto crediti a titolo definitivo

Cos'è	Contratto di factoring IAS compliant che consente, contro il pagamento di un corrispettivo, di cedere i crediti verso la P.A. derubricandoli dal bilancio. Il presupposto abilitante per accedere al prodotto è la certificazione del credito ai sensi del D.M. 19/5/2009 (con decreto del Segretario Regionale al Bilancio n. 7 del 12/8/2010, la Regione Veneto ha approvato la procedura di certificazione di cui al D.M. sopra riportato)
Scopo	Mobilizzare i crediti vantati verso la P.A. con una procedura di cessione IAS compliant in virtù della quale la società di factoring (MPS Leasing e Factoring) subentra a titolo definitivo nelle regioni di credito verso il debitore
Accordi in corso con Enti della P.A.	Per rendere più agevole l'accesso al prodotto, il Gruppo Mps ha stipulato alcune convenzioni con Enti Pubblici, per disciplinare la procedura di richiesta della certificazione, oppure i tempi di risposta (la Legge stessa, peraltro, prevede che la certificazione debba essere data in 20 giorni), oppure le condizioni di smobilizzo.
Importo	Somma pari al 100% del valore di fattura al netto iva, al netto del corrispettivo della società di factoring
Tasso	Variabile + spread da modulare sulla base del rating dell'Impresa richiedente.

Sinergie per l'internazionalizzazione

Il focus Group

- Strumento molto “snello” per confrontarsi con un selezionato gruppo di Imprese che potrebbero avere interesse a sviluppare business coi Paesi in target

Aspetti organizzativi

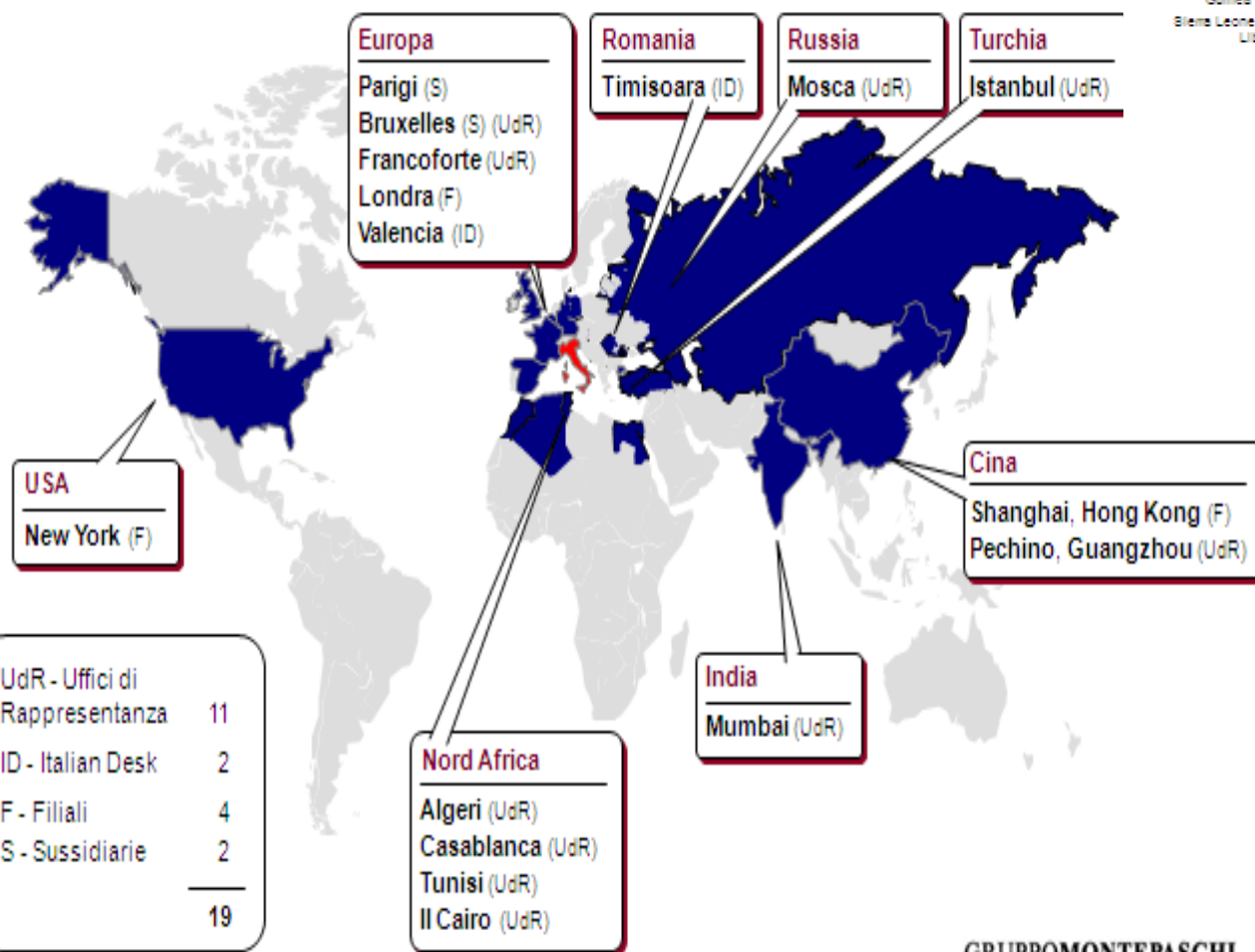
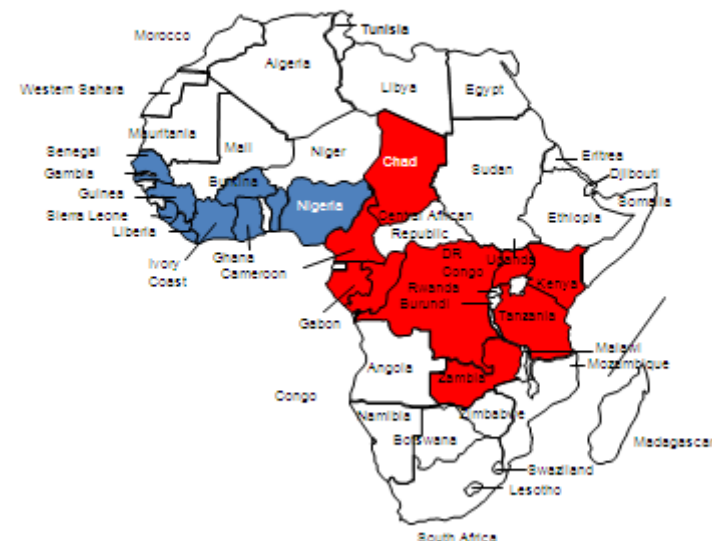
- Focus Group allargato a 10/15 Imprese per mettere a fattor comune le esperienze della banca sui paesi target e le utilità trasferibili alle Imprese;
- Confronto con gli Imprenditori
- Successive sessioni individuali presso la Aziende per effettuare approfondimenti

Paesi Target

Nord Africa
Africa Sub Sahariana
Cina
India
Turchia

Il Valore aggiunto della nostra proposta: Rete diretta ed indiretta di Gruppo

La Rete della collegata UBA United Bank for Africa



I prodotti di “export finance” al servizio delle Imprese italiane

Operazioni di credito fornitore

- Operazione creditizia accordata al fornitore Italiano per consentirgli di scontare od anticipare il suo credito verso il cliente estero

Rifinanziamento di lettere di credito confermate

- Operazione creditizia accordata alla Banca del committente estero affinché provveda ad aprire e successivamente pagare una L.C. verso un'Impresa Italiana

Buyer's credit

- Operazione creditizia accordata al committente estero affinché paghi la merce al fornitore Italiano

Nel campo dell'esportazione di beni durevoli verso paesi in via di sviluppo, la componente finanziaria condiziona in modo rilevante la competitività delle nostre Imprese. Infatti è prassi ricorrente dover finanziare a mlt le forniture e, spesso, le nostre Imprese rischiano di non essere competitive a causa della “componente finanziaria”, meno competitiva rispetto a quella offerta da esportatori del nord Europa.

Soluzione: Banca Antonveneta sta trattando operazioni di funding agevolate da riservare al finanziamento delle operazioni di export finance, nella finalità di far recuperare competitività al sistema Italia.

I prodotti di “export finance” al servizio delle Imprese italiane

Credit Enhancement

- Finanziamento concesso dalla Banca all’esportatore italiano per l’approntamento di forniture destinate al mercato estero o per la copertura di investimenti
- Durata massima: da 18 a 60 mesi
- Garanzia a prima richiesta SACE per il rischio di mancato rimborso del finanziamento (max 70% del finanziamento stesso), che consente alla Banca di utilizzare linee di credito a rischio attenuato senza richiesta di garanzie personali o accessorie o reali

Banca Antonveneta sta trattando operazioni di funding agevolate da riservare al finanziamento delle operazioni di Credit Enhancement, finalizzate a migliorare il grado di internazionalizzazione delle Imprese. Il funding agevolato potrà essere utilizzato per finanziamenti di importo minimo di €mio 1.

BANCA ANTONVENETA

Direzione Generale

Piazzetta Turati, 2 - 35131 Padova

Ufficio Commerciale Estero

Graciella Majeroni

Tel. +39 049 6991680

graciella.majeroni@antonveneta.it

Gaetano Fusco

Tel: +39 049 6991835

Mob: +39 335 8472976

gaetano.fusco@antonveneta.it

Ufficio Commerciale Pmi

Gabriele Scarselli

Tel. +39 049 6991007


gabriele.scarselli@antonveneta.it

Salvatore Caminiti

Tel: +39 049 6991481

Mob: +39 335 1862705

Salvatore.caminiti@antonveneta.it



Si informano i destinatari di queste schede che il presente documento non è da considerarsi esaustivo ed ha solo scopi informativi. Pertanto esso non costituisce, e non dovrà essere interpretato, come proposta, offerta, sollecitazione o raccomandazione ad operare l'acquisto di prodotti o servizi ovvero a stipulare qualsiasi contratto, in quanto lo stesso non contempla tutte le informazioni previste dalle norme sulla Trasparenza dei Servizi Bancari e Finanziari. Prima dell'acquisto dei prodotti, per quanto riguarda i prezzi e le condizioni applicati, hanno valore esclusivamente e, pertanto, dovranno essere esaminati: l'Avviso, il Foglio Informativo ed il Documento di Sintesi ed a richiesta dell'interessato, lo Schema di contratto.